

Vervollständige den Dialog

Finde die fehlenden Wörter, indem du dir die Audiodatei anhörst (siehe Link/QR Code unter dem Dialog). Oder erschließe dir das gesuchte Wort über die Übersetzung.

Thank you _____ meeting me to talk about the new sales contract.

Vielen Dank, dass Sie sich mit mir treffen, um über den neuen Kaufvertrag zu sprechen.

It's in both our best interests to _____ this contract as quickly as possible. How should we proceed?

Es ist in unser beider Interesse, diesen Vertrag so schnell wie möglich zu unterschreiben. Wie sollen wir fortfahren?

Let's look over the main articles and make sure everything is _____ order.

Schauen wir uns die wichtigsten Abschnitte an und stellen sicher, dass alles in Ordnung ist.

What _____ the terms of renewal?

Was ist mit den Bedingungen für die Erneuerung?

I know the renewal terms were a sticking _____ during our last negotiations. Are you satisfied with the compromise?

Ich weiß, dass die Verlängerungsbedingungen bei unseren letzten Verhandlungen ein wichtiger Punkt waren. Sind Sie mit dem Kompromiss zufrieden?

Yes, this counter proposal looks much _____, and we can live with the improved conditions.

Ja, dieser Gegenvorschlag sieht viel besser aus und wir können mit den verbesserten Bedingungen leben.

I'm glad you _____ the new proposal.

Ich bin froh, dass Sie den neuen Vorschlag annehmen.

Now that we agree, should we summarize the main _____ to make sure we are on the same page and then finalize it?

Nun, da wir uns einig sind, sollen wir die wichtigsten Punkte zusammenfassen, um sicherzustellen, dass wir auf dem selben Stand sind und es dann zum Abschluss bringen?

Yes, let's _____ it.

Ja, lassen Sie es uns abschließen.



[Dialog anhören](#)



[Dialog online
üben](#)



[Alle
Lernmaterialien zu
diesem Thema](#)

Lösungen: Thank you **for** meeting me to talk about the new sales contract. / It's in both our best interests to **sign** this contract as quickly as possible. How should we proceed? / Let's look over the main articles and make sure everything is **in** order. / What **about** the terms of renewal? / I know the renewal terms were a sticking **point** during our last negotiations. Are you satisfied with the compromise? / Yes, this counter proposal looks much **better**, and we can live with the improved conditions. / I'm glad you **accept** the new proposal. / Now that we agree, should we summarize the main **points** to make sure we are on the same page and then finalize it? / Yes, let's **finish** it.