

Vielen Dank, dass Sie sich mit mir treffen, um über den neuen Kaufvertrag zu sprechen.

Es ist in unser beider Interesse, diesen Vertrag so schnell wie möglich zu unterschreiben. Wie sollen wir fortfahren?

Schauen wir uns die wichtigsten Abschnitte an und stellen sicher, dass alles in Ordnung ist.

Was ist mit den Bedingungen für die Erneuerung?

Ich weiß, dass die Verlängerungsbedingungen bei unseren letzten Verhandlungen ein wichtiger Punkt waren. Sind Sie mit dem Kompromiss zufrieden?

Ja, dieser Gegenvorschlag sieht viel besser aus und wir können mit den verbesserten Bedingungen leben.

Ich bin froh, dass Sie den neuen Vorschlag annehmen.



Nun, da wir uns einig sind, sollen wir die wichtigsten Punkte zusammenfassen, um sicherzustellen, dass wir auf dem selben Stand sind und es dann zum Abschluss bringen?

Ja, lassen Sie es uns abschließen.



[Listen to the Dialogue](#)



[Practice the Dialogue Online](#)



[All Learning Content Related to this Topic](#)

